

# Innovative anskaffelser

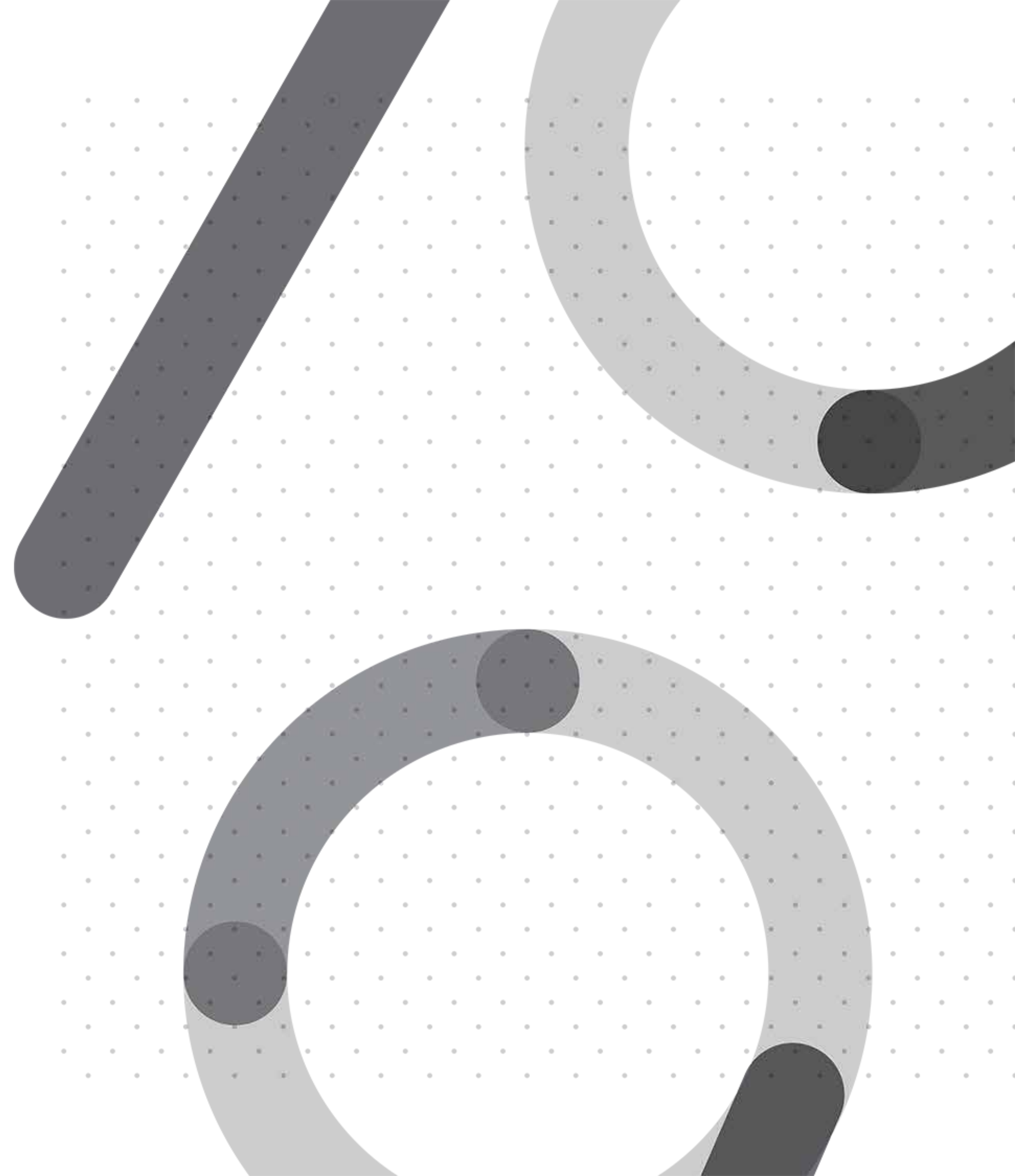
Nasjonalt program for  
leverandørutvikling



## Fleksible og mobile bygg er en innovativ anskaffelse

Innovasjonspådriver Harald Aas

18. februar 2021



# Flere aktører som hjelper Forsvarsbygg med fleksible og mobile bygg

Behovsavklaring, dialogaktiviteter, prosessbistand og formidling

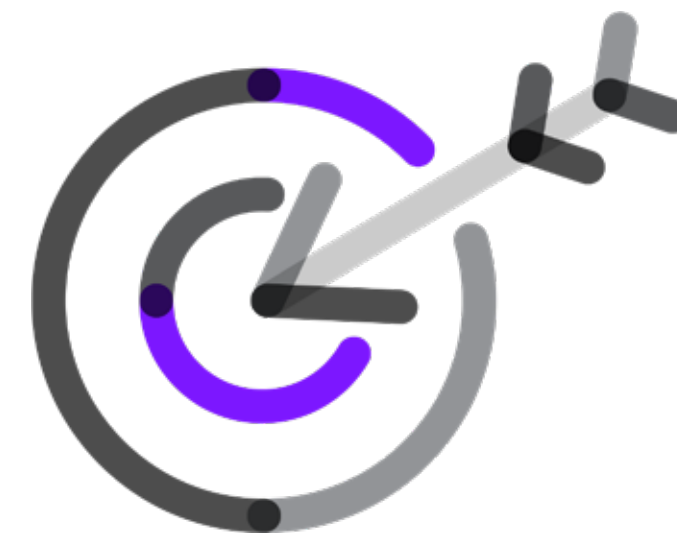
## Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for leverandørutvikling

Kontrakter, maler, prosjektbistand og formidling

Finansiering, prosjektbistand og formidling



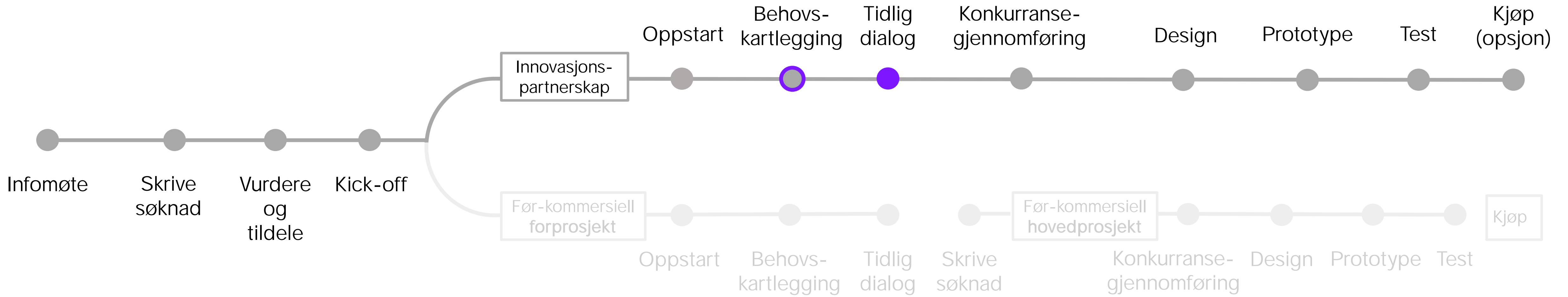


# **Kort om innovasjonspartnerskap**

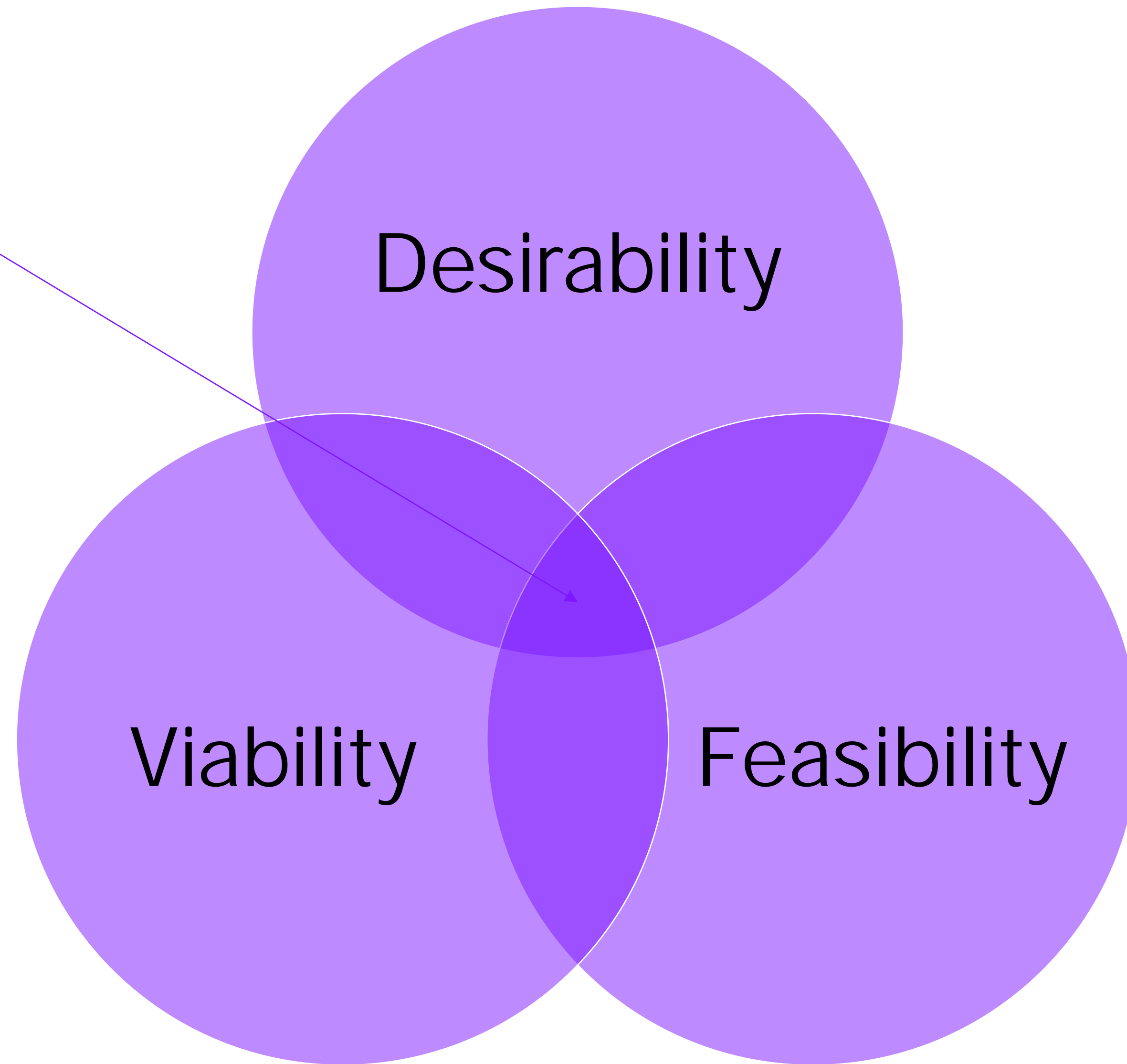


# Innovasjonspartnerskap (anskaffelse av innovasjon)

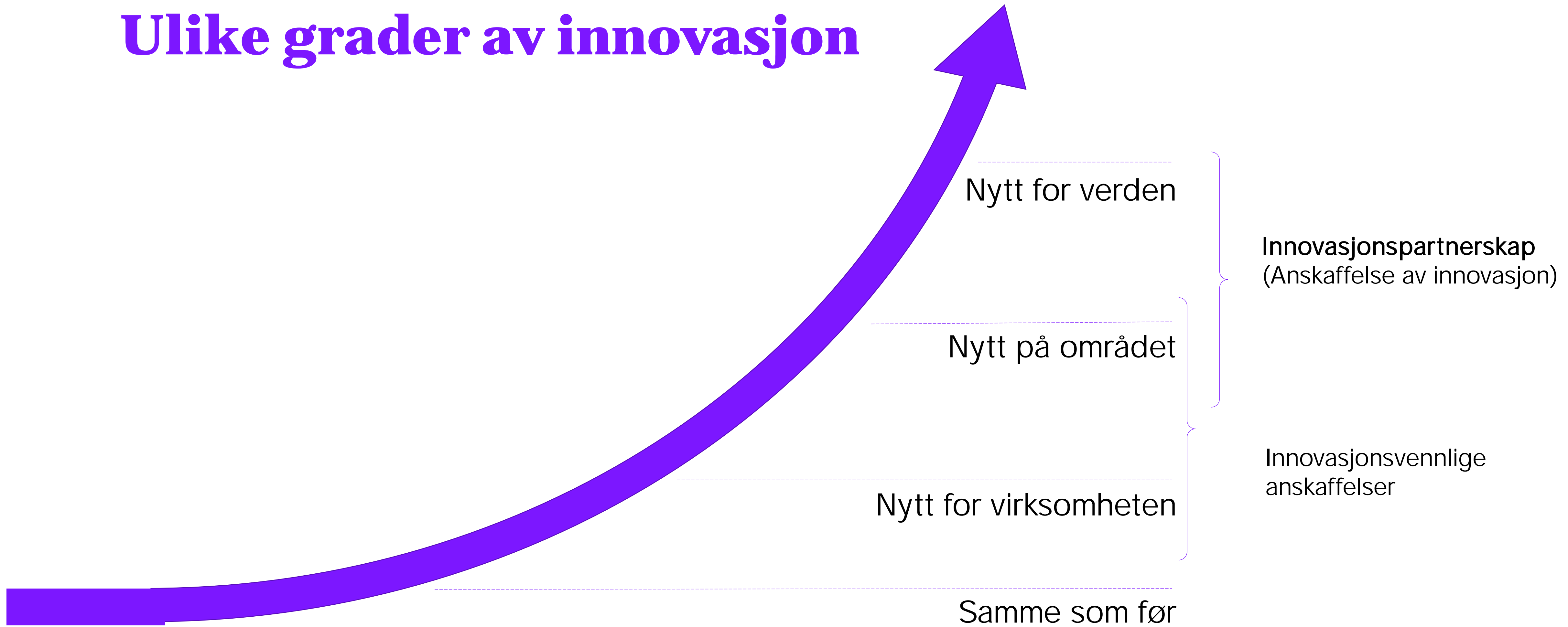
Vi er her!

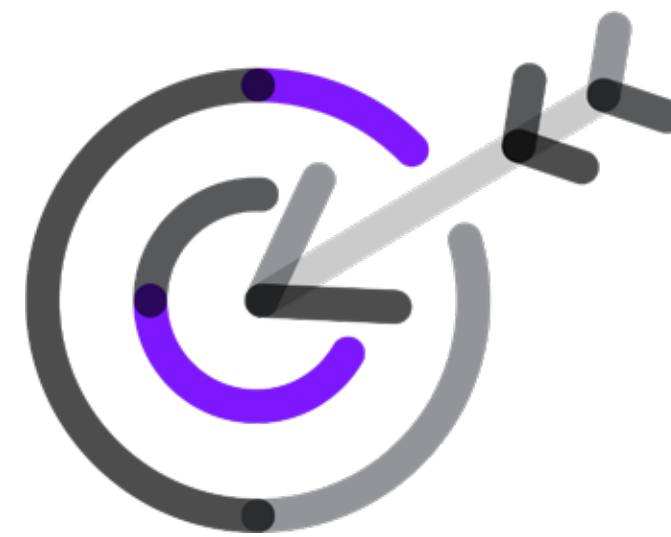


The Innovation  
Sweet Spot



# Ulike grader av innovasjon





## **Kort om dialogfasen (der vi er nå)**



**Det er lovlig å ha dialog med markedet så lenge du behandler leverandørene likt, unngår å gi urimelig konkurransefordel og ikke røper forretningshemmeligheter.**

Difi - [www.anskaffelser.no](http://www.anskaffelser.no)

Hva er  
problemet?

Hva er  
behovet?

Hva finnes på  
markedet?

Hva er  
teknisk mulig?

Behovseier

Brukere

Leverandører

Ekspertter

# Gjennom dialogen ønsker Forsvarsbygg å avdekke om det finnes bedre måter å gjøre ting på?

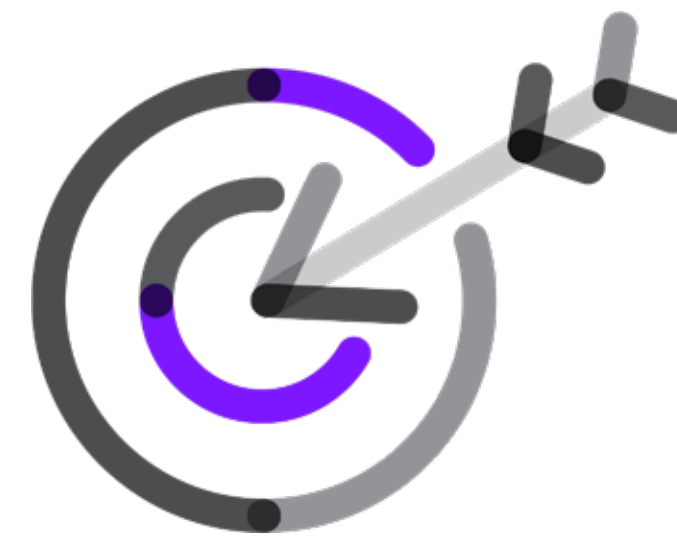


# Hvorfor delta i dialogen før anskaffelsen?

- Gi Forsvarsbygg tilbakemelding på deres utfordring og behov
- Oppdragsgiver blir oppmerksom på nye virksomheter og løsninger
- Treffer potensielle samarbeidspartnere?
- Øker sannsynligheten for at konkurransegrunnlaget ikke stenger døren for nye løsninger

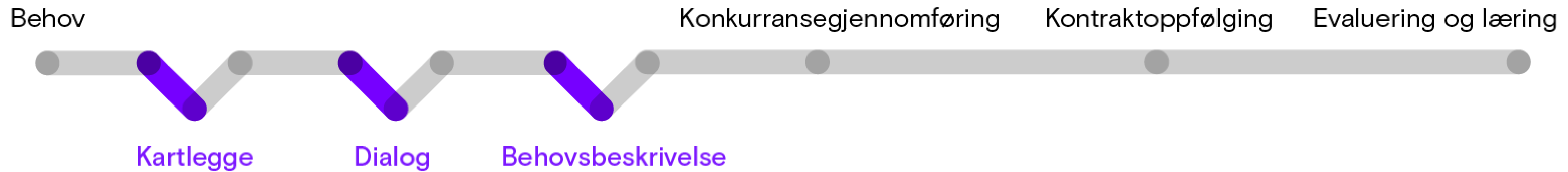
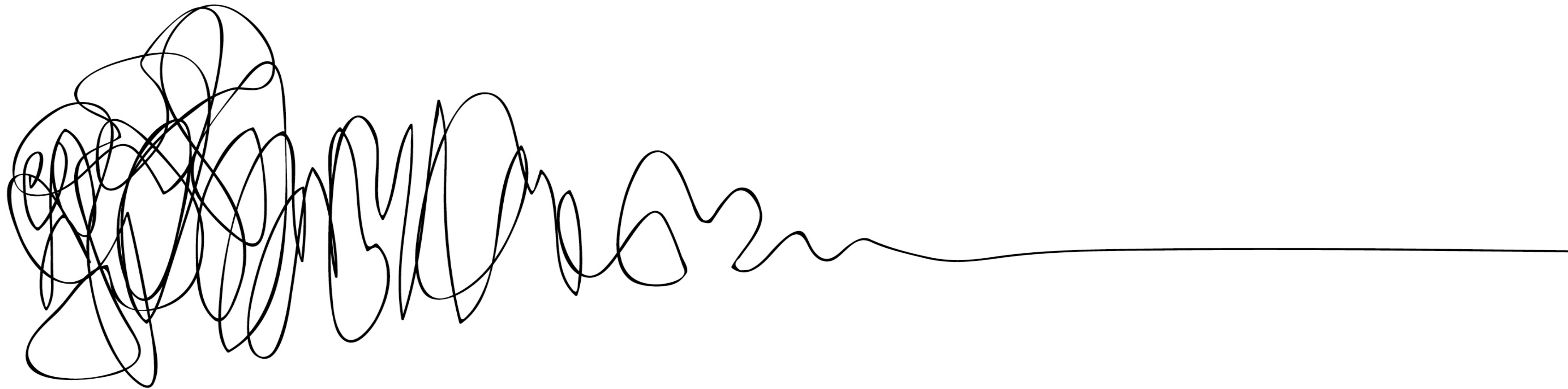
# Svar på ofte stilte spørsmål om dialogfasen

- Dialogkonferansen, innspill og én-til-én møter er *ikke* en del av den påfølgende konkurransen.
- Innspill og én-til-én møter er et *ønske* om dialog, men ikke et *krav* for senere deltakelse i en eventuell konkurranse.
- Ønsker innspill på muligheter og tilnæringsmåter – ikke nødvendig med konkrete løsninger.
- Ideer og innsikten fra innspill og én til én møter distribueres ikke videre til andre leverandører.



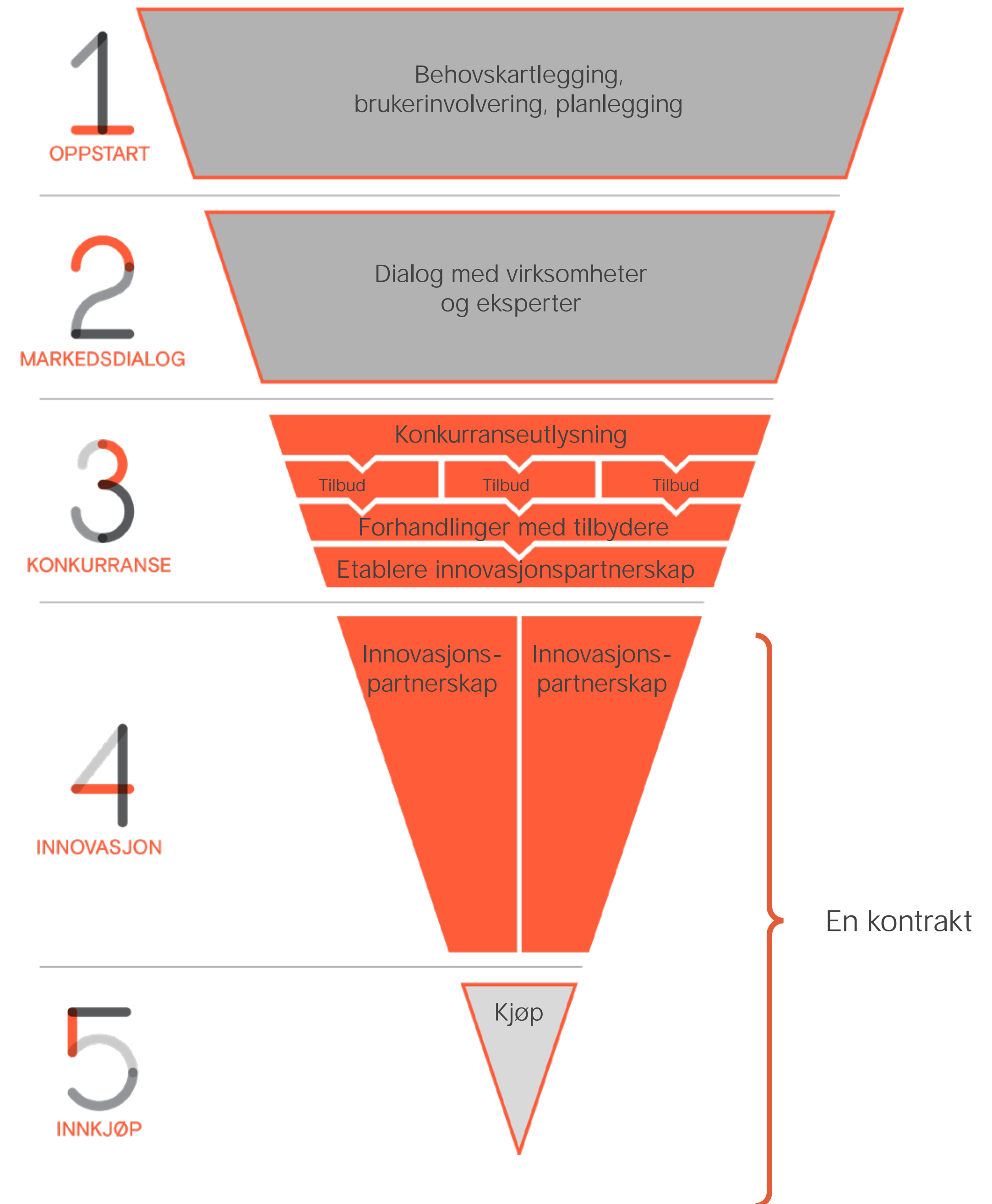
# **Kort om konkurransegjennomføring**

# Fleksible og mobile bygg er en innovativ anskaffelsesprosess



# Innovasjons- partnerskap?

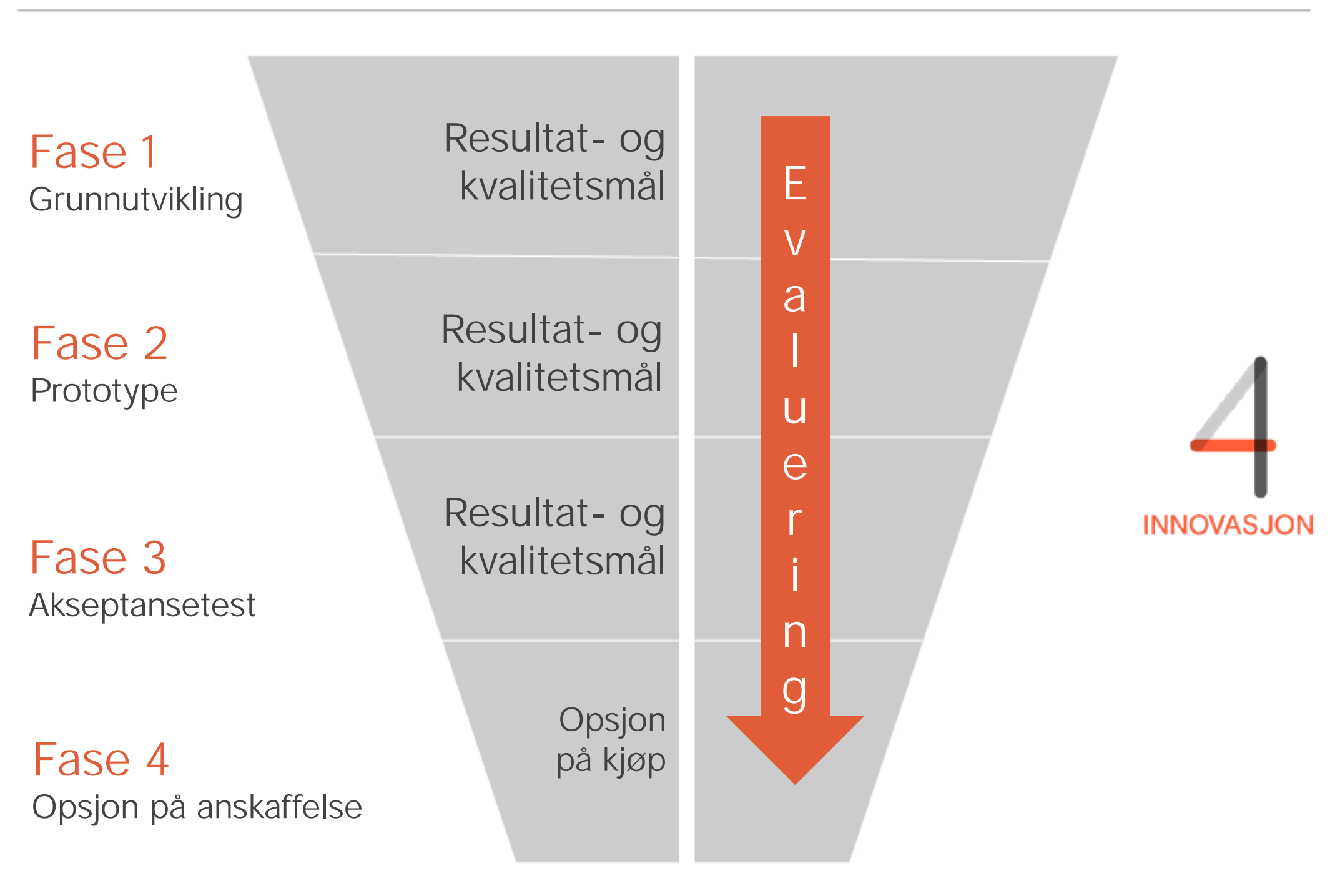
- Ny prosedyre, med mulighet for utviklingsmidler fra Innovasjon Norge (konkurranse om midler)
- Utvikling og kjøp i en og samme kontrakt.
- Leverandører konkurrerer om innovasjonspartnerskapet(ene)
- Leverandører deltar med *utvikling* av nye løsninger





# Steg 4 Utvikling

- Steg 4 er utviklingsfasen i innovasjonspartnerskapet
- Fire faser
- Resultatmål, delmål og kvalitetsmål for fase 1 til 3
- Evaluering etter hver fase



# Hvordan konkurrerer leverandørene om innovasjonspartnerskap?

## Evaluering og tildeling

- Karensperiode på minimum 10 dager mellom meddelelse om valg av leverandør og inngåelse av kontrakt

## Levering av endelig tilbud

## Forhandlinger

- Forhandlinger kan skje i flere runder, tar utgangspunkt i tilbudet og forhandles om alle sider av tilbudet
- Det kan ikke forhandles om tildelingskriterier og absolutte krav i konkurransegrunnlaget.

## Innlevering av tilbud

- Overordnet ide/konsept, gjennomføringsevne, og utviklingspris (konkurrerer ikke på pris for endelig løsning)

## Prekvalifisering av leverandører

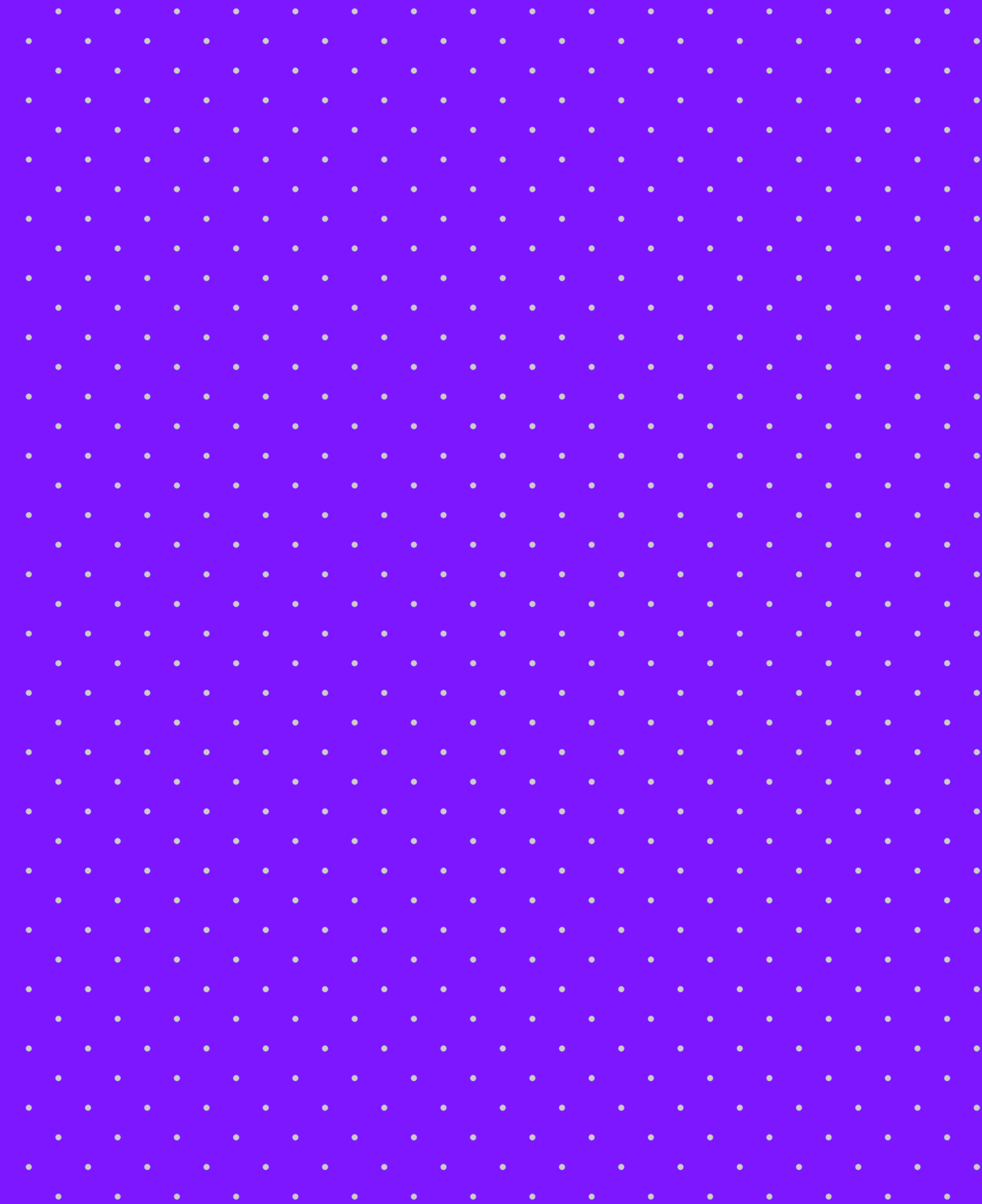
- Leverandører velges ut på bakgrunn av FoU-kompetanse
- Leverandører som pre-kvalifiseres inviteres til å gi tilbud (antallet pre-kvalifiserte kan begrenses med utvelgelseskriterier ved behov)

## Kunngjøring

- Konkurransegrunnlag publiseres
  - Behovsbeskrivelse
  - Kontraktutkast for kjøpsoppsjonen

# Søkergrupper/consortium

- Dersom du som leverandør bare kan levere på **deler** av en løsning for kan du søke partnerskap med andre leverandører eller fagmiljøer som har komplementære løsninger.
- Forsvarsbygg oppfordrer leverandører til å gå sammen i slike søkergrupper ved behov og de ser nå på løsninger for å tilrettelegge for slik matchmaking.
- Forsvarsbygg kommer tilbake til alle som har oppgitt sin epost med en slik løsning.



# Innovative anskaffelser



[innovativeanskaffelser.no](http://innovativeanskaffelser.no)